



REFERENZ-STORY

Integrierte Prozesse im Maschinenbau für den innovativen Holzbau: Hans Hundegger AG steigt auf SAP Cloud ERP um



„Wir schätzen die partnerschaftliche Zusammenarbeit mit der CPRO sehr. Wir pflegen einen ständigen, produktiven Austausch mit allen Fachbereichen während der Umsetzung. Die Projektleitung ist jederzeit ansprechbar und unterstützt uns kompetent bei allen Fragen rund um die neue Systemlandschaft..“

DR. MARKUS JANTZEN

BEREICHSL EITER UNTERNEHMENSSTEUERUNG UND BETRIEBSPROZESSE,
HANS HUNDEGGER AG



Der Hintergrund

Die Hans Hundegger AG aus Hawangen ist der führende Hersteller von CNC-gesteuerten Abbundmaschinen und weiteren Lösungen für den Holzbau. Das Unternehmen wächst seit Jahrzehnten kontinuierlich und stieß mit seiner bestehenden ERP/CRM-Lösung an Grenzen. Um die gestiegene Komplexität in den Prozessen systemseitig zu unterstützen, setzt die Hans Hundegger AG auf die Lösungen von SAP. Modernste Technologie soll die gewachsene Systemlandschaft ablösen und zukunftssicher aufstellen. Neben dem ERP-System soll die CRM-Lösung den zunehmenden und dynamischen Anforderungen am Markt gerecht werden.



Lösungen im Überblick

Unternehmen

Hans Hundegger AG

Branche

Maschinenbau

Anforderungen

- » Ablösung der bestehenden ERP/CRM-Landschaft
- » Einheitliche, standardisierte Prozesse mit Flexibilität
- » Zentrale, transparente Datenverfügbarkeit in Echtzeit
- » Integrierte und zügige Projektumsetzung
- » Stabile Performance in der Cloud

Implementierungsumfang

- » SAP Cloud ERP
- » SAP Business Technology Platform (BTP)
- » SAP Integration Suite
- » SAP Sales Cloud
- » SAP Service Cloud
- » SAP Field Service Management

Erwartete Vorteile

- » Durchgängige, medienbruchfreie Prozesse
- » Einheitliche Datenbasis für bessere Entscheidungen
- » Effizientere Planung und Durchführung von Serviceeinsätzen
- » Zukunftssichere, skalierbare Systemlandschaft

Projektdaten

- » Laufzeit: 14 Monate (geplant)
- » Useranzahl: 70 FUE
- » Projektleitung CPRO: Kay Spangenberg
- » Go-Live: 01.01.2027 (geplant)



Das Projekt

Vor diesem Hintergrund suchte die Hans Hundegger AG einen Partner, der eine ganzheitliche Neuaufstellung der Systemlandschaft begleiten kann. Wichtig waren ein integrierter Ansatz, eine möglichst zügige Umsetzung sowie eine vertrauensvolle Zusammenarbeit. Die Umstellung soll mehrere Unternehmensbereiche gleichzeitig einbeziehen, was eine enge Abstimmung und ein sensibles Vorgehen im Veränderungsprozess erfordert.



Vorgehen

Im Austausch mit der CPRO entschied sich die Hans Hundegger AG für eine SAP-Cloud-Landschaft, bestehend aus SAP Cloud ERP, der SAP Business Technology Platform inklusive SAP Integration Suite, SAP Field Service Management sowie der SAP Sales & Service Cloud. Diese Kombination bildet künftig eine durchgängige Prozesskette vom Vertrieb über die Auftragsabwicklung bis hin zum Serviceeinsatz ab. Die SAP Integration Suite stellt sicher, dass die Systeme miteinander verbunden sind und Informationen zentral bereitstehen.



Erwartete Vorteile

Obwohl sich das Projekt noch in der Umsetzung befindet, sind die angestrebten Verbesserungen klar erkennbar. Dazu gehören strukturierte und medienbruchfreie Abläufe, eine digital unterstützte Planung und Durchführung von Serviceeinsätzen sowie eine einheitliche Datenbasis, die Auswertungen und Entscheidungen erleichtert. Mit der neuen Systemlandschaft schafft die Hans Hundegger AG eine moderne Grundlage für stabile Prozesse und für zukünftige Anforderungen des Unternehmens.